

Wir, die Klixa AG, bewegen uns mit spannenden Projekten und Kundenwachstum im nationalen Geschäftskunden Segment. Die täglichen Herausforderungen im dynamischen IT und Telekommunikationsmarkt machen unseren Arbeitsinhalt sehr spannend, flexibel und abwechslungsreich.

Als erfolgreiches, dynamisches Unternehmen verstehen wir uns als Managed-Service-Provider von innovativen IT-Services und bieten ein umfangreiches Portfolio rund um die IT-Services, Telekommunikation, und virtuellen wie physischen Rechenzentren an. Zur Ergänzung unseres Verkaufsteams suchen wir eine/n

Sales / Account Manager 100% (M/W/D)

Ihre Aufgaben

Direkt der Geschäftsleitung unterstellt, übernehmen Sie die Verantwortung für die Akquise von Neukunden sowie die Pflege von Bestandskunden. Dabei nehmen sie eine aktive Rolle in der Kundenbetreuung, im Aufbau und der Weiterentwicklung der Geschäftsbeziehungen ein.

Sie akquirieren Projekte und Neukunden, indem sie business- und nutzenorientiert beraten und sowohl auf fachlicher, wie auch auf Lösungsebene kompetent argumentieren. Sie sind Ansprechpartner für unsere Geschäftskunden bezüglich unserer Produkte und Dienstleistungen. Daneben erstellen Sie Offerten und tätigen erfolgreiche Vertragsabschlüsse über das gesamte Portfolio der Klixa AG.

Durch Ihre tägliche Arbeit generieren Sie Impulse für neue Themen und schaffen wichtige Grundlagen und Inputs für unsere Business- und Portfolioentwicklungen. Das Erkennen von Marktbedürfnissen und das Einbringen in unser Team runden Ihr interessantes Aufgabengebiet ab.

Ihr Profil

Sie sind eine kommunikative und selbstständige Persönlichkeit. Zuverlässigkeit, Ausdauer, Überzeugungsfähigkeit sowie Durchsetzungsvermögen gehören zu Ihren Stärken. Sie verfügen über praktische Erfahrung im Verkauf von IT Services und bringen einen technische Hintergrund in Informatik, Telekommunikation und/oder Elektrotechnik mit. Eine Weiterbildung in Betriebswirtschaft/Verkauf ist von Vorteil. Ihre Erfahrung aus dem Vertrieb sowie Ihr Flair für IT Services, Internet, Telefonie und neue Technologien können Sie täglich einbringen.

Ihre Chance

Wir bieten Ihnen eine abwechslungsreiche Frontaufgabe mit Gestaltungs- und Handlungsfreiraum sowie vielseitigen Kontakten. Ein teamorientiertes Umfeld mit offener und kollegialer Kommunikation erwartet Sie. Die Chance, sich in einem jungen, innovativen und hochmotivierten Team einzubringen und die Klixa AG weiter auszubauen, rundet unser Angebot ab. Ihre unternehmerischen Machereigenschaften sind bei uns gefragt. Wollen Sie in einem jungen, motivierten Unternehmen etwas bewegen? Dann freuen wir uns, Sie kennen zu lernen.

Sie sind interessiert? Dann senden Sie uns Ihr vollständiges Bewerbungsdossier bitte an hr@klixa.ch.

Selbstverständlich steht Ihnen Herr Thomas Kissling, Geschäftsführer via hr@klixa.ch gerne bei ersten Fragen zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Sie!